



ENGIRO stellt ein breites Spektrum selbst entwickelter, modernster elektrischer Antriebe her. Unsere Kunden sind Hersteller von Arbeitsmaschinen, Nutzfahrzeughersteller, Werften, Umrüster von Fahrzeugen sowie Hochschulen in ganz Europa. Neben Serienmotoren entwickelt ENGIRO kundenspezifisch serienreife Produkte, vertreibt abgestimmte Umrichter und betreibt mehrere Antriebsprüfstände. Neue spannende Aufgaben erwarten Sie! Wir arbeiten in unserem neuen, energieeffizienten Gebäude im Gewerbegebiet Avantis an der Grenze zu den Niederlanden direkt an der Autobahn. Wir sind nach ISO 9001 zertifiziert und benutzen ein ERP-System für alle Geschäftsvorgänge.

Die ENGIRO GmbH ist ein schnell wachsendes, familiengeführtes Unternehmen mit 23 Mitarbeitern und entsprechend flachen Strukturen. Für unser Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Mitarbeiter im Vertrieb – Key Account Manager (m/w/d) für elektrische Antriebstechnik

Wir freuen uns auf eine/n neue/n Teamplayer/in in Vollzeit (40h) mit

- ⊙ abgeschlossenem Studium in Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen, Fahrzeugtechnik, Elektrotechnik oder einem vergleichbaren Studiengang mit Bezug zu elektrischen Antrieben. Alternativ eine abgeschlossene Ausbildung zum Industriekaufmann / Industriekauffrau oder einem Studium der Betriebswirtschaftslehre
- ⊙ nachweisbarer Erfahrung in der Projektplanung mit einem hohen Verständnis für Zahlen, Zeit und Machbarkeit
- ⊙ sicherer Kommunikation in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift. Kenntnisse der niederländischen Sprache sind von Vorteil
- ⊙ sicheren MS-Office-Kenntnissen, insbesondere in PowerPoint und Excel
- ⊙ eigenständiger Arbeitsweise und lösungsorientierter Denkweise sowie sicherem Auftreten im Kundenkontakt

Ihre Aufgaben

- ⊙ Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zu Neukundengewinnung
- ⊙ Identifizierung und Ansprache von potentiellen Neukunden
- ⊙ Akquise, Angebotserstellung, Verhandlung und Abschluss von Projekten
- ⊙ Erstellung von Absatzplänen sowie Unterstützung bei Businessplänen, Preiskalkulationen sowie Kostenüberwachung
- ⊙ Pflege unserer CRM/ERP-Software und Erstellung von Forecasts
- ⊙ Erstellung von Präsentationsunterlagen, Präsentation und Vertretung abgestimmter Ziele beim Kunden
- ⊙ Mitwirkung an Messen und Veranstaltungen

Wir bieten eine gute, ausführliche Einarbeitung, ein nettes Team und die Möglichkeit, Ihren Arbeitsablauf selbstbestimmt zu organisieren. Ihre Ansprechpartnerin: Julia Thönnessen

karriere@engiro.de

www.engiro.de