



## Wer wir sind

Die ENGIRO GmbH ist ein dynamisch wachsendes, familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen mit flachen, interdisziplinären Strukturen. Wir entwickeln und produzieren elektrische Antriebe für mobile Arbeitsmaschinen, Boote sowie Sonder- und Nutzfahrzeuge. Gemeinsam mit unserem internationalen Partnernetzwerk lösen wir aktiv Herausforderungen nachhaltiger Mobilität für unsere Kunden. Unser Fokus liegt dabei auf der Auslegung, dem Bau und der Parametrierung elektrischer Motoren und Antriebe sowie der Unterstützung unserer Kunden bei der Inbetriebnahme.

## Was wir bieten

- ⊙ eine gute und ausführliche Einarbeitung in unserem hochmotivierten, agilen und netten Team
- ⊙ die Möglichkeit eigene Arbeitsabläufe zu bestimmen, Verantwortung zu übernehmen und Ideen zu verwirklichen
- ⊙ die Chance sich aktiv in die Entwicklung einer schnell wachsenden Technologiefirma einzubringen
- ⊙ flexible Arbeitszeiten auch aus dem Homeoffice
- ⊙ angemessene und leistungsorientierte Bezahlung
- ⊙ die Übernahme der städtischen Kinderbetreuungskosten
- ⊙ zahlreiche Mitarbeiterparkplätze direkt vor der Tür
- ⊙ kostenfreie kalte und warme Getränke
- ⊙ die Vereinbarkeit von Familie und Beruf

## Wen wir suchen

# Mitarbeiter/in im Vertrieb – Key Account Manager (m/w/d) für elektrische Antriebstechnik

## Wir freuen uns auf eine/n neue/n Teamplayer/in in Vollzeit (40h) mit

- ⊙ abgeschlossenem Studium in Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen, Fahrzeugtechnik, Elektrotechnik oder einem vergleichbaren Studiengang mit Bezug zu elektrischen Antrieben. Alternativ eine abgeschlossene Ausbildung zum Industriekaufmann / Industriekauffrau oder einem Studium der Betriebswirtschaftslehre.
- ⊙ nachweisbarer Erfahrung in der Projektplanung mit einem hohen Verständnis für Zahlen, Zeit und Machbarkeit.
- ⊙ sicherer Kommunikation in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift. Kenntnisse der niederländischen Sprache sind von Vorteil.
- ⊙ sicheren MS-Office-Kenntnissen, insbesondere in PowerPoint und Excel.
- ⊙ eigenständiger Arbeitsweise und lösungsorientierter Denkweise sowie sicherem Auftreten im Kundenkontakt.

## Wie Du uns unterstützen kannst

- ⊙ Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zu Neukundengewinnung.
- ⊙ Identifizierung und Ansprache von potentiellen Neukunden.
- ⊙ Akquise, Angebotserstellung, Verhandlung und Abschluss von Projekten.
- ⊙ Erstellung von Absatzplänen sowie Unterstützung bei Businessplänen, Preiskalkulationen sowie Kostenüberwachung.
- ⊙ Pflege unserer CRM/ERP-Software und Erstellung von Forecasts.
- ⊙ Erstellung von Präsentationsunterlagen, Präsentation und Vertretung abgestimmter Ziele beim Kunden.
- ⊙ Mitwirkung an Messen und Veranstaltungen.

Wenn Du ebenfalls für die Elektrifizierung brennst, dann schick Deine Bewerbung an: Julia Thönnessen

[karriere@engiro.de](mailto:karriere@engiro.de)